

Depuis leur lancement en 2009, les Angels Cafés ont rencontré un grand succès !

La **3e édition** sera l'occasion de renforcer les objectifs poursuivis :

- présenter, à travers des éclairages spécifiques et techniques, **le fonctionnement des Business Angels** grâce au soutien de nos partenaires,
- **favoriser les rencontres** entre investisseurs et entrepreneurs.

4 bonnes raisons d'y participer :

- une **conférence/débat** organisée avec des experts afin d'apporter des réponses aux préoccupations des entrepreneurs confrontés à une démarche d'ouverture de capital
- l'organisation de rencontres sous forme de **speed meetings** en petit comité devant des investisseurs et nos partenaires (15 dossiers sélectionnés*)
- une opportunité **d'échanger sur votre projet**, son potentiel et vos besoins en financement
- une **occasion d'élargir votre réseau** et d'accélérer la visibilité de votre projet.

*Dossier de candidature téléchargeable sur : www.provenceangels.com

Porteurs de projet, entrepreneurs ... « ouvrir son capital pour financer le décollage de son entreprise tout en conservant le contrôle »

17h30 : Accueil des participants
(inscription obligatoire)

18h00 : Conférence / Débat Angels Café

Introduction

par **Patrick Siri**, Président de Provence Business Angels

«L'absence de fonds propres,
un problème structurel des PME ...»

Emmanuel Barthélémy, Président Directeur Général
de la Société Marseillaise de Crédit

Les raisons qui poussent à ouvrir son capital pour augmenter ses fonds propres

- Le respect des équilibres financiers fondamentaux
- Les fonds propres et la notion de quasi fonds-propres
- Les arbitrages en matière de fonds propres, le piège de la dilution
- Les différentes phases d'un projet et leurs financements
- Les financements OSEO, un effet levier pour les capitaux propres

Robert Aquaviva, Associé, Directeur Provence KPMG
Pierre Joubert, Directeur Adjoint OSEO

Les modalités d'investissement des Business Angels dans Les PME...

- Les différentes formes de souscription au capital par les Business Angels

Pascale Perini, Directeur du département droit des sociétés
du Cabinet Fidal

**La relation entrepreneur/investisseur,
un pas vers l'excellence...**

Elisabeth Bertelli, Directeur Exécutif Responsable du Pôle
Capital risque Régional, Viveris Management
Guy Gensollen, Vice-Président de Provence Business Angels

**La dette, un levier ! Oui, mais à
quelles conditions ...**

- L'accompagnement du porteur du projet
- Les limites d'intervention de la banque
- Le suivi au quotidien de l'entreprise

Marc Hochmuth, Directeur des Financements Structurés,
Société Marseillaise de Crédit

**La vision d'une structure
d'accompagnement sur les besoins de
fonds propres des entrepreneurs**

Gérard Leseur, Président du Réseau Entreprendre PACA

**Lancement d'une Société d'Investissement
de Business Angels (SIBA) à vocation
régionale**

- Le rôle et la valeur ajoutée pour les entrepreneurs

Patrick Siri, Président de Provence Business Angels

Questions / Réponses

19h30 : Clôture du débat

Networking autour d'un buffet

**19h45 : Démarrage des speed meetings
pour les entrepreneurs sélectionnés**
devant un comité composé d'investisseurs et de nos
partenaires.

Débat animé par
Frédéric Dubessy,
journaliste économique